Bienvenue à l'Union des Auto-Entrepreneurs

À quel stade en êtes vous ?

☐ **réflexion, idée** : besoin d'informations
☐ **projet en cours** : besoin de structurer
☐ **déjà en activité** : besoin de vendre

AUTO-ENTREPRENEUR : MODE D'EMPLOI

COMMENT PREPARER SON PROJET, S'INSCRIRE, ET LANCER SON ACTIVITÉ

1
- Adhérer à l'UAE, suivre la formation offerte pour comprendre l'auto-entrepreneuriat.
- S'inscrire au Programme Réussite de l'UAE pour transformer votre projet en activité rentable.

Résultat **–> votre offre bien construite, vous aurez confiance en vous !**

2
- Préparer votre dossier : pièce d'identité, n° sécurité sociale, domiciliation, option impôts…
- Ecrire le descriptif de votre activité principale qui déterminera votre code APE.

Résultat **–> votre dossier sera prêt pour vous inscrire en auto-entrepreneur.**

3
- Créer votre compte sur le site officiel « formalites.entreprises.gouv.fr ».
- Remplir le formulaire pour vous immatriculer, joindre les pièces, valider et signer.

Résultat **–> vous recevrez votre avis Insee avec n° Siret et code Ape/Naf.**

4
- Créer votre compte social sur : « www.autoentrepreneur.urssaf.fr ».
- Créer votre espace fiscal professionnel sur : « impots.gouv.fr ».

Résultat **–> l'administratif sera en place, en avant pour votre commercialisation !**

5
- Choisir les outils, solutions et coachings utiles à votre fonctionnement.
- Échanger régulièrement avec la communauté des auto-entrepreneurs.

Résultat **–> l'UAE sera à vos côtés pendant l'année entière de votre lancement.**

Adhésion offerte en flashant ce QR code

L'adhésion à l'UAE comprend :

- *la formation 3h pour connaître l'auto-entrepreneuriat*
- *un entretien individuel avec notre équipe*
- *12 réunions mensuelles d'information le 4eme lundi*

www.union-auto-entrepreneurs.com

Libre accès
0 € Profitez-en !
L'adhésion est offerte

aux demandeurs d'emploi et aux visiteurs du salon le jour J

RÉUSSITE !
Programme d'accompagnement

Quel accompagnement propose l'UAE ?

PROGRAMME REUSSITE : MODE D'EMPLOI

L'ACCOMPAGNEMENT RENFORCÉ POUR LES PERSONNES MOTIVÉES À SE LANCER

Le guide et 4 entretiens : préparer le terrain de votre projet
Vous bénéficierez de notre livre « Auto-entrepreneurs, lancez-vous ! » (Dunod) et de 4 entretiens individuels avec notre équipe, pour échanger régulièrement sur votre projet, vos besoins, votre situation.

Formation DÉCLIC : structurer votre offre et vos chiffres
Le pilier du programme : ces travaux pratiques vous permettent de passer à l'action immédiatement. En deux semaines,vous avancez concrètement sur votre projet grâce à une approche concrète et sans théorie.

Outil Pilostra : organiser vos contenus et planifier vos actions
Cet outil en ligne vous permet d'élargir ce que vous pouvez accomplir, en intégrant l'IA pour gagner du temps et décider efficacement. Également vivre une dynamique de groupe, et briser l'isolement grâce aux ateliers mensuels Déclic Pulse avec votre formateur.

Mentorat, coaching : le truc en plus pour savoir vendre
Vous bénéficierez d'un mentorat ou d'un coaching pour lever vos freins, acquérir confiance, méthodes et arguments nécessaires pour mieux développer la vente de vos services.

Bilan de potentiel entrepreneurial : le point sur vos objectifs
Il peut être utile de réaliser un bilan de compétences et de potentiel pour révéler vos forces, motivations et axes de progression, afin de construire un projet d'entreprise cohérent et durable, que ce soit à 100% ou en complément d'une autre activité.

Inscrivez-vous en flashant ce QR code

Le programme comprend pendant un an :
- *notre livre guide et 4 entretiens individuels*
- *la formation Déclic 35h et l'accès à l'outil Pilostra*
- *les ateliers mensuels Déclic Pulse et un réseau actif*
- *3 séances de coaching ou 13h de bilan de potentiel*

www.union-auto-entrepreneurs.com

Inscription à partir de 100€ par mois *pendant un an ou* ***éligible au CPF*** *sous conditions*

RÉUSSITE !
Programme d'accompagnement

Passer de votre projet à votre activité

FORMATION DECLIC : TRAVAUX PRATIQUES
LA CONSTRUCTION RÉALISTE DE VOTRE FUTURE ACTIVITÉ

- programme immersif de 2 semaines en 10 séances (35 heures)
- chaque jour de 14h à 17h30 en ligne avec le Québec, en petits groupes de 10
- travail personnalisé sur votre propre projet, une méthode québécoise
- pas de théorie, 100% action par vous, et pour vous

Résultat **—> vous aurez enfin structuré votre projet et retrouvé de l'assurance !**

Au programme 1ère semaine :

Votre prise en mains : vous examinerez les données de votre projet, l'outil Pilostra, les étapes de la structuration, et l'utilisation des outils clés, dont l'IA.

Votre regard vers l'extérieur : vous étudierez votre environnement, votre concurrence, et les facteurs d'influence dans votre marché.

Vos clients réels : vous analyserez plusieurs profils détaillés avec leurs besoins visibles et cachés, vous calculerez le potentiel de votre marché, la part accessible et réaliste pour tester vos hypothèses.

Votre argumentaire différenciant : vous rédigerez ce que contient votre offre, et les bénéfices qu'elle apporte à vos futurs clients. Votre proposition de valeur prendra forme.

Votre viabilité économique : vous travaillerez sur vos données financières, frais fixes et variables. Vous pourrez identifier de manière claire tous vos coûts de fonctionnement.

Au programme 2nde semaine :

Vos finances réalistes : vous projeterez vos ventes, calculerez le point où votre CA couvrira tous les coûts, en fonction de votre emploi du temps annuel entre production, gestion, prospection, et repos.

Votre identité dans ce projet : vous rédigerez votre histoire personnelle, la mission et les valeurs que vous portez, votre résumé concret sur la base du travail rédigé et chiffré de votre projet.

Votre stratégie marketing : vous intègrerez à votre offre des techniques pour engager vos clients, pour construire une expérience utilisateur attractive.

Votre plan de vente : vous structurerez votre parcours clients depuis la découverte jusqu'à l'achat. Votre document de synthèse et votre discours de présentation prendront forme.

Votre validation du projet en activité : vous présenterez votre travail final, et suite à votre pitch, vous ajusterez votre discours au fil des échanges.

Informations & Inscriptions : 07 80 91 98 82
Email : contact@union-auto-entrepreneurs.com

***Date des sessions Déclic** : 2 par mois*
Le programme Réussite est réalisé en partenariat avec l'organisme de formation evolussance.com certifié Qualiopi

360° les infos clés sur l'auto-entrepreneuriat

L'ESSENTIEL

- Une entreprise individuelle = personne physique
- Régime micro-social et micro-fiscal simplifié
- Simplification des formalités d'inscription
- Accessible à tous et cumulable (activité principale ou complémentaire)
- Cotisations connues d'avance au pourcentage du chiffre d'affaires
- Paiement au fur et à mesure de l'encaissement sur un compte bancaire dédié à l'activité pro
- Pas de comptabilité obligatoire, MAIS essentiel de s'organiser et piloter avec un outil de suivi
- Hors champs de TVA (ni facturation, ni récupération de TVA) jusqu'à un certain seuil (cf ci-après)
- Assurance professionnelle recommandée et obligatoire selon les activités (artisanat, bâtiment...)
- Protection sociale à connaître, à comprendre et à bâtir selon sa situation

NATURE D'ACTIVITÉ	**Plafond chiffre d'affaires** par année	**Cotisations sociales** % CA	**Impot sur le revenu libératoire** % CA	**ou classique** abattement CA	**CFE** cotisation foncière des entreprises
(BIC) Commerce, achat revente ou chambres d'hôtes	**203 100 €** TVA à 85 000 €	**12,3 %**	1 %	-71% sur CA	taxe locale
(BIC) Prestations de services artisanales, commerciales, locations meublées hors domicile	**83 600 €** TVA à 37 500 €	**21,2 %** *6% meublés tourisme classés*	1,7 %	-50% sur CA	taxe locale
(BNC) Prestations de services et activités libérales	**83 600 €** TVA à 37 500 €	**25,6 %**	2,2 %	-34% sur CA	taxe locale
Activités mixtes : total CA **203 100** € dont **83 600** € max en services/libéral	Déclaration au mois ou au trimestre même si 0€ !! Prorata temporis	ACRE taux réduit - *25% pendant 4 trimestres*	Si revenu fiscal de référence N-2 < **29315 €** par part de quotient familial	Abattement / CA déduct° forfaitaire pour compenser frais profesionnels	CFE varie selon les communes exonération si CA < 5 000€ N-2

Adhésion offerte en flashant ce QR code

L'UAE : *association nationale, indépendante, reconnue par les Pouvoirs Publics.*

L'Equipe *: constituée de bénévoles engagés, auto-entrepreneurs expérimentés.*

Le fondateur *: François Hurel, président, et inventeur de l'Auto-Entrepreneur.*

L'expertise *: plus de 17 années d'accompagnement de créateurs d'entreprises.*

www.union-auto-entrepreneurs.com